

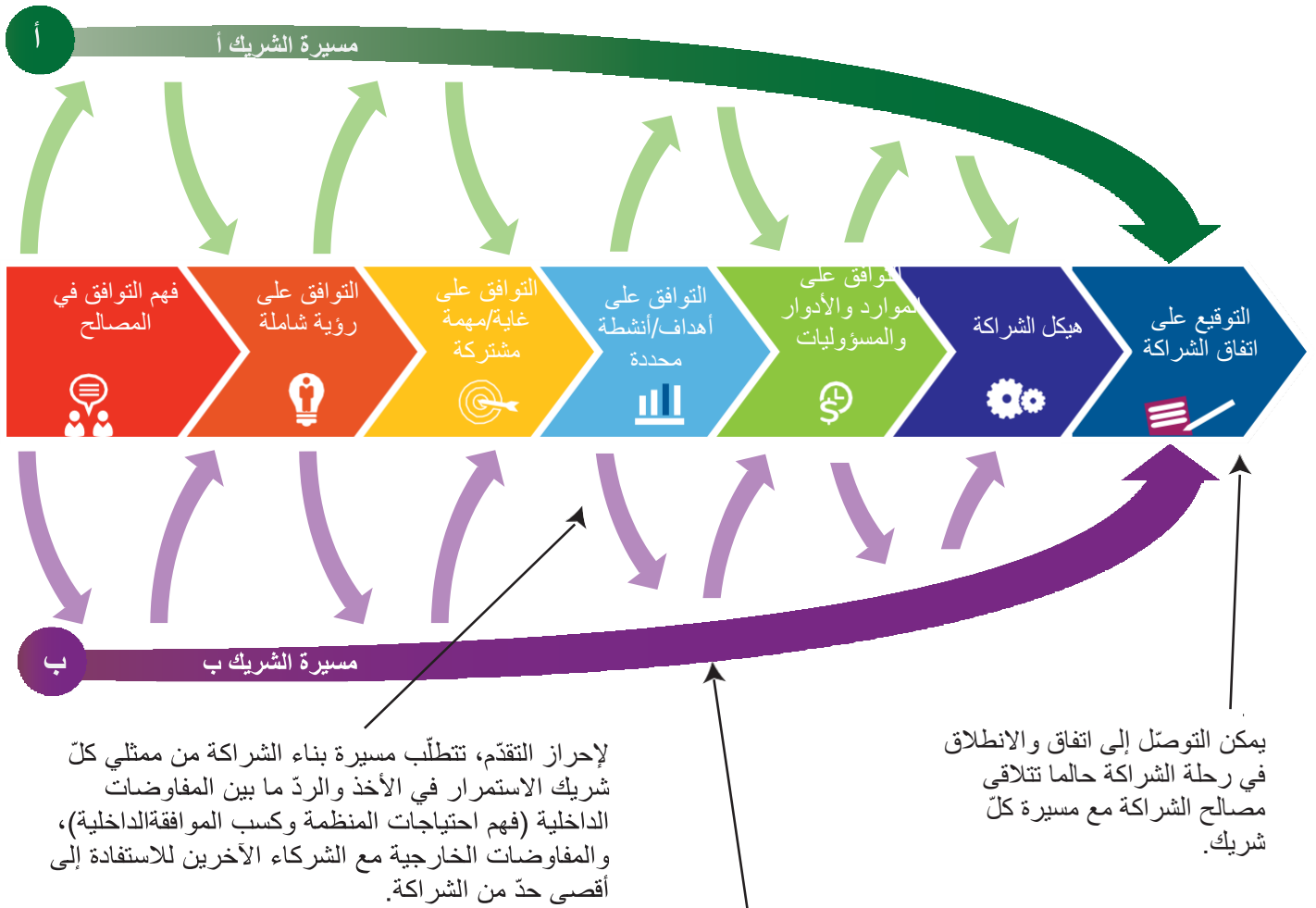


مسيرة بناء الشراكة بكامل مراحلها



- بناء العلاقة/الثقة، الحصول على التزام
- إرساء أسس متينة لشراكة ناجحة

- مضاعفة الإنتاج الجماعي للقيم
- رفع مستوى التواصل والتوافق
- فتح باب النقاش واسعاً قبل حصره بنطاق ضيق، وصولاً إلى مسائل أدق/أكثر تفصيلاً



مسيرة كلّ شريك

- يجب أن يبلغ كلّ شريك الحدّ الذي يستطيع فيه الالتزام بالشراكة بعد:
- تقييم المنافع التي يأمل في كسبها والموارد التي يتعيّن عليه استثمارها؛
 - إبداء الحرص الواجب تجاه الشريك (الشركاء) الآخر؛
 - إدراك المخاطر والتخفيف من أثارها؛
 - تقديم الحجج اللازمة داخلياً دعماً للدخول في الشراكة، على أساس القيمة الواضحة المكتسبة منها؛
 - الحصول على موافقة الإدارة/التوقيع القانونية.